

1.2.3

Je Révèle mon **P**otentiel



4 RAISONS QUI PEUVENT CHANGER VOTRE VIE

APPRENEZ comment

Vivre pleinement de vos savoirs

Vivre d'un métier riche et passionnant

Améliorer le quotidien des gens autour de vous

Rendre accessibles vos savoirs, vos connaissances à vos
prospects, vos clients

Pénétrer le monde de l'entreprise avec vos offres

Rajouter une activité de formateur à votre panel d'offre

INTRODUCTION

Chères Ami(e)s Thérapeutes, conseillers, coachs, professions libérales, demandeurs d'emploi, artisans, commerçants, salariés, exploitants agricoles, retraités, organisateurs d'événements....

Et si vous pouviez transmettre vos savoirs, vos connaissances, vos savoir-faire, vos compétences et en vivre ?

Vous avez envie de vous tourner vers le futur, vers des projets, des progrès, de l'enthousiasme ?

Vous avez accumulé du savoir, des savoir-faire, des observations et cela vous démange maintenant de les partager ?

Vous voudriez augmenter votre chiffre d'affaire ? Développer une activité qui soit vite rentable ? Générer des revenus complémentaires ?

Alors ce guide est fait pour vous !

Vous recevez cet ebook car vous faites sûrement partie des gens qui se sont déjà imaginés formateurs où bien qui se sont déjà posé la question un jour : « j'aimerais bien devenir formateur indépendant.... J'aimerais augmenter mon chiffre d'affaires...j'aimerais bien compléter mes revenus » ?

Vous avez peut-être déjà effectué des recherches d'informations sur internet ?

Vous vous êtes peut-être déjà dit finalement « ce n'est pas pour moi, trop compliqué » ?

Vous avez peut-être déjà eu des personnes qui vous ont dit « à chacun son métier » ?

Ou tout simplement vous avez peut-être eu peur de franchir le pas ?

...

Et bien je vous le dis



YES YOU CAN!

Ce que je vous propose à travers ce petit guide c'est de vous donner des premiers conseils qui vont vous montrer que tout votre potentiel de savoirs accumulés, de vos connaissances et de vos savoir-faire, peut se vendre et que **des personnes ont besoin de vous et sont prêtes à acheter vos savoirs, votre expertise.**

Vous comprendrez pourquoi alors vous avez raison de vouloir devenir formateur professionnel et de vivre pleinement de cette activité.

Vous allez découvrir les intérêts que vous avez à franchir le pas 😊

J'ai voulu à travers ce guide, vous donner un aperçu de façon simple, claire et agréable à lire 😊 de tout ce que vous allez gagner à devenir formateur professionnel.

**VOTRE
RÉUSSITE
VOUS
APPARTIENT**



Alors on y va ?

Comptez avec moi...

1.2.3

D'abord, Qui suis-je ?

(je vous autorise à passer ce chapitre, mais il est la genèse de ce que je vous propose ...)

Jean-René PICARD, dirigeant du cabinet JRP-DEVELOPPEMENT, expert dans l'accompagnement et le développement du potentiel des indépendants, TPE, PME et particuliers, certifié coach Professionnel PNL, praticien Neurosciences et titulaire d'un Master 2 en GRH et Ingénierie de Formation.

J'ai une très grande expérience de la formation professionnelle et de tous les arcanes de l'administration française qui l'encadre.



Après avoir été cadre dans une entreprise agroalimentaire dans le centre de la France, j'ai eu l'opportunité de vivre de ma passion en devenant formateur. J'ai franchi un pas que jamais je n'aurais pensé faire un jour : je suis devenu formateur. **YES !**

J'ai tout d'abord intégré un centre de formation dans le sud-ouest pour accompagner des élèves de Bac Professionnel vers la réussite de leurs examens en leur enseignant la physique industrielle appliquée (*autant vous dire que cela n'était pas leur « tasse de thé » ☺*)

Très rapidement (et *c'est là que je me suis rendu compte que nous accumulons beaucoup de savoirs, de compétences qui nous rendent créatif et que les autres veulent apprendre*) je me suis différencié de mes collègues en m'intéressant au domaine de la formation des adultes et en voulant transmettre ce que j'avais appris jusqu'alors au service de leur mieux être professionnel.

J'ai ainsi développé un pôle formation d'adultes au sein de l'établissement dont je suis devenu le responsable, puis j'ai progressé et suis devenu le directeur adjoint du centre.

Durant toute cette période, j'ai acquis une grande expertise dans le domaine de la formation et de l'ingénierie pédagogique, commerciale, financière et juridique. ☺

Tant et si bien qu'au bout de 17 ans de bons et loyaux services, j'ai franchi une autre étape : devenir indépendant en créant mon propre centre de

formation pour vivre pleinement et passionnément de la transmission de **mes savoirs, de mes compétences, et de mon expertise.** 😊

C'est ainsi que depuis 2010, à travers mon cabinet JRP-DEVELOPPEMENT, j'accompagne, je forme, je conseille et je coache tous les chefs d'entreprises, indépendants, demandeurs d'emploi, salariés et particuliers qui souhaitent améliorer leur quotidien personnel et professionnel.

Fort de toute mon expérience et de mon altruisme, je me suis demandé « et si je permettais à d'autres de bénéficier de mon savoir, de mes compétences et de mon expertise dans le domaine de la formation » ?

Et c'est ainsi que j'ai créé une formation pour accompagner les personnes qui, comme vous, souhaiteraient devenir formateur professionnel et enfin vivre de la transmission de leur savoir **(car vous avez des savoirs et des personnes, vos futurs clients, sont prêts à les acheter)**

Toutes les personnes que j'ai formées pour devenir formateur indépendant, qui ont suivi mes conseils et qui ont appliquées mes astuces et conseils appris durant la formation, sont aujourd'hui formateur et maîtrisent les montages de dossier, les financements, et surtout sont heureuses de vivre en transmettant **LEUR SAVOIR** et contribuent à améliorer le monde autour d'eux, ce qui n'est pas négligeable...

Qu'est-ce qui me différencie des autres ?

- 1) Mon parcours atypique qui m'a enrichi profondément et rendu créatif.
- 2) L'accompagnement des personnes qui suivent mes formations (c'est mon côté coach 😊).
- 3) Ma grande connaissance du monde de la formation et ses contours.
- 4) Ma grande créativité qui me permet d'ouvrir de belles perspectives de développement aux personnes que je forme.
- 5) Mon altruisme sincère et profond : j'aime aider les autres à être meilleur et à leur permettre d'être heureux.
- 6) Ma capacité à accompagner les autres à devenir eux même mais en mieux 😊

Ce que vous allez découvrir dans cet ebook

- 1. Comment vous pouvez transformer vos idées, savoirs...en véritable produit et offre de formation**
- 2. Comment apporter des solutions à vos clients qui vont vous faire gagner plus et en leur faisant faire des économies**
- 3. Comment vos prospects vont pouvoir devenir vos clients**
- 4. Pourquoi c'est le moment pour vous de devenir formateur professionnel indépendant**



Je vous offre la première clef
*La formation que je propose vous donnera
Un trousseau très complet !*

1 - Comment vous pouvez transformer vos idées, vos savoirs...en véritable produit de formation

D'abord je vais répondre à une première question que tout le monde se pose : non vous n'avez pas besoins de diplôme, de certification quelconque pour devenir formateur professionnel en France. Vous devez juste avoir une ou plusieurs expertises à transmettre.

Alors avoir des idées, c'est très bien, mais vos idées répondent-elles au besoin du marché ?

Et oui ! La vraie question aujourd'hui, n'oubliez pas, c'est que demain votre mission en tant que formateur ça sera de vendre vos formations pour les autres ...et ne faites pas l'erreur que beaucoup font : croire que la bonne idée que l'on a et que nos proches trouvent géniale, c'est forcément celle que l'on va vendre !

Et bien non ! Ce n'est pas si simple ! Nous ne sommes pas les acheteurs et nos proches sont gentils...ils nous achèteraient tout ... car ce sont nos proches 😊

Vos expertises, vos savoirs, vos compétences, vos connaissances et savoir-faire valent beaucoup c'est sûr...mais combien les gens sont-ils prêts à payer pour cela ? ET quel public peut être intéressé ?

Pour vous guider sur ce sujet, je vous propose quelques points pour commencer à vous aider à choisir votre domaine d'expertise que vous allez vendre.

- 1) L'expertise que vous allez vendre doit vous animer et vous motiver. Vous vendrez plus facilement ce qui vous motive.
- 2) Quels sont les problèmes que vous pouvez résoudre chez les gens avec votre expertise ?
- 3) Qu'est-ce que vous arrivez super bien à expliquer, sur lequel vous aidez, conseillez déjà beaucoup de personnes qui viennent souvent vous voir pour cela justement (même de façon informelle) ?
- 4) Pourquoi des personnes voudraient apprendre et chercher des compétences auprès de vous ? Qu'est-ce qui changerait dans leur quotidien professionnel et/ou personnel par vos apports et les connaissances apportées ? Visualisez votre client-type et comment il sera à l'issue de votre formation ?

Vous voyez, devenir formateur professionnel demande des réflexions, des processus de questionnement qu'il faut suivre pas à pas...ce que va vous apporter ma formation.


 Je Révèle mon Potentiel

2 - Comment apporter de véritables solutions à vos clients qui vont vous faire gagner plus et en leur faisant faire des économies ?

Vous avez sûrement entendu un jour, que le marché de la formation en France est de 32 Milliards d'Euros (hors systèmes scolaires) ?

Savez-vous que ces 32 Milliards, ce sont toutes les aides de l'Etat, de l'Europe, les Taxes prélevées aux entreprises, aux indépendants... pour assurer la formation continue des professionnels en France.

Alors imaginez ... dès demain vous devenez formateur professionnel et vous aussi, vous allez pouvoir prendre une part de ces 32 Milliards !

Par courtoisie, je vous demanderai d'en laisser pour les autres.



OUI ! En étant un formateur professionnel déclaré et enregistré, vos clients pourront bénéficier d'aides conséquentes pour investir dans leur propre montée en compétences avec vos offres de formations et vos expertises.

**Savez-vous que tous les indépendants que vous avez autour de vous, dans votre quotidien, votre boulanger, votre assureur, votre ostéopathe, votre maçon, votre médecin, votre coiffeuse disposent chaque année de fonds financiers pour pouvoir se former et pour lesquels ils ont cotisés dans leurs prélèvements sociaux ?
Comme vous certainement d'ailleurs 😊**



Selon leur situation et leur activité les montants vont de 900 à 2000 € chaque année



Fermez les yeux...et Imaginez que vous récupériez ces fonds chaque année en leur vendant une formation qui ne leur coûterait finalement que très peu pour eux, puisqu'ils ont leurs fonds !

Et le comble...c'est qu'ils ne le savent pas la plupart du temps !!

Ce n'est pas du rêve ! C'est tout à fait atteignable et réaliste 😊

Vous imaginez la situation ?

Vous gagnez de l'argent en prenant du plaisir à transmettre **VOS savoirs** et vous permettez aux gens que vous formez de solutionner leur problème et en leur permettant, parce que vous êtes un formateur enregistré, de dépenser peu !!!

Et si je vous disais que pour les demandeurs d'emploi, les salariés, les fonctionnaires, ...c'est pareil !



Il y a de **très nombreuses** méthodes et astuces administratives et commerciales 100% légales pour récupérer des fonds de formation...et vous permettre de bien vivre en tant que formateur professionnel.



Vous en voulez davantage ?

1.2.3

Je Révèle mon Potentiel

3 - Comment vos prospects vont devenir vos clients ?

Nous aimons tous entendre de nos prospects
« J'adore ce que vous me proposez...Et ça...**J'ACHETE !** »

Seulement ce n'est pas si simple et parfois beaucoup ne sont pas à l'aise dans le commercial, ce qui peut se comprendre car c'est un métier ... !

La chance, je dis bien la chance oui, que vous avez en étant formateur professionnel, c'est que tous vos prospects et clients doivent dépenser leurs fonds.

Et oui ! Chaque année s'ils ne dépensent pas leurs fonds, ils les perdent !!!!! Et pour les entreprises ils ont OBLIGATION de former leurs salariés !

Vous imaginez votre boulanger qui a droit à 1400 euros et qui va les perdre s'ils ne les utilisent pas ? Et bien voilà vous voyez où je veux en venir... ? ☺
C'est que vous ne lui vendez rien...vous lui permettez de monter en compétence pour un faible coût ...donc il devient vite un client ☺

Tout le monde en France a droit à la formation et dispose de fonds financiers pour cela car **tout le monde cotise** pour.... (Rappelez-vous : 32 Milliards tout de même !!)



Vos prospects deviendront vite des clients demain. Quand vous discutez avec une personne ...elle dispose de fonds pour se former, ne le sait pas **mais vous.....vous le saurez et surtout vous saurez comment les utiliser et les rendre utilisables.**

Pour faire de chaque prospect un client, il y a de très nombreuses astuces commerciales, financières, administratives, juridiques et parfaitement légales que toutes les personnes qui suivent ma formation peuvent utiliser et ainsi vite prospérer....

1.2.3
Je Révèle mon **Potentiel**

4 - Pourquoi c'est le moment pour vous de devenir formateur professionnel enregistré ?

Accompagnement des conversions professionnelles - formation tout au long de la vie – nouvelles mobilités professionnelles – accompagnement à la mobilisation de compétences, mobilisation des ressources humaines, émotionnelles – adaptation au poste...

Autant de possibilités qui donnent à la formation des personnes une TRES GRANDE PLACE pour les années à venir en France

La réforme de la formation professionnelle ouvre de nombreuses perspectives intéressantes pour les formateurs professionnels **comme vous** qui seront formés et enregistrés.

La nouvelle loi sur l'orientation professionnelle va assouplir l'accès à la formation pour tous les publics tout au long de leur vie.

De grands changements sociétaux dans le monde du travail sont déjà là et les transformations profondes du travail se mettent en place.

Les nouveaux métiers vont demander des adaptations et des accompagnements à tous les niveaux (nouvelles compétences, relations humaines, capacités d'adaptation, transformation digitale...) et cela ne se fera que par la **FORMATION**.

Les actions de formation finançables seront plus nombreuses et les personnes (individus et entreprises) vont prendre rapidement conscience de la nécessité de se former et vont se préparer pour !

Le changement est en mouvement et notre pays s'y prépare...

C'est là que vous intervenez comme expert dans votre domaine d'expertise en tant que formateur professionnel.

1.2.3

Je Révèle mon **Potentiel**

Alors vous me direz que tout cela c'est motivant, encourageant...et que ça ne se fait pas en claquant des doigts ?

Et je vous répondrai que vous avez raison !

Et c'est là que JRP-DEVELOPPEMENT intervient ☺

De nombreuses personnes sont venues (et viennent encore se former en présentiel) à mon cabinet pour pouvoir devenir formateur professionnel, car elles ont souvent échoué après de nombreuses tentatives ou tout simplement car elles décident de franchir le pas en étant accompagnées sereinement et pour pouvoir enfin vivre leur passion.

Notre but c'est de vous aider à franchir le pas, vous guider pour atteindre votre cap et vous soulager de toutes les difficultés et contraintes administratives et surtout **vous permettre vous aussi de vivre de vos savoirs et récupérer les fonds de la formation.**

La formation que nous vous proposons va vous permettre de :

- Maîtriser les fonds de formation en France pour vous amener à optimiser vos ventes.
- De devenir formateur officiel (obtention de votre numéro de déclaration d'activité de formateur auprès de votre Direccte)
- D'être référencé par les financeurs pour que vos clients puissent bénéficier de prise en charge pour vos formations (Datadock)
- D'être conforme à la législation spécifique aux formateurs professionnels et d'éviter les amendes (pouvant aller à 4500 €)
- D'élargir votre panel clientèle en accédant à de nombreux secteurs d'activité et nombreux publics.
- De réaliser vos premières ventes financées rapidement.
- De bénéficier de toutes les clefs et conseils pour faire croître votre activité et la rendre pérenne.
- D'apprendre à gérer votre activité au quotidien sans stress et de façon conforme aux attentes de l'Etat

1.2.3

Je Révèle mon Potentiel

La formation que JRP-DEVELOPPEMENT vous propose est d'un **haut niveau de qualité** et conçue spécialement pour des personnes comme vous qui souhaitent devenir formateur indépendant, compléter leur revenu...en étant **guidée, conseillée, accompagnée** par une formation de haut niveau !

Cette formation vous amènera une **très grande valeur ajoutée**. J'y rajoute ce que j'appelle **la chaleur ajoutée** en vous permettant un véritable coaching individuel où vous aurez la possibilité de me **poser toutes vos questions en live** pour avoir les réponses spécifiques à vos interrogations et **je vous guiderai pour trouver avec vous les expertises** que vous pourrez vendre et comment bien les vendre.

Vous bénéficierez également **d'un support avec toute la base documentaire** officielle pour votre gestion administrative et vos documents de formation que vous devrez réaliser pour vos clients.

A l'issue de la formation vous aurez accès à toutes les nouveautés de la loi et autres modifications de dernière minute : **JRP-DEVELOPPEMENT est en veille pour vous !**

En plus, en fonction de votre situation (et oui, vous aussi vous avez des fonds pour vous former 😊) **vous pouvez profiter de prise en charge partielle ou totale** rendant votre **investissement financier faible mais conséquent en résultats**.

Chaque mois sur plusieurs lieux géographiques nous créons des sessions de 3 jours en présentiel mais proposons également le E-learning.

Contactez-nous et nous vous expliqueront tout...et dès l'achat de la formation, nous vous aidons à faire votre demande de prise en charge rapidement et efficacement (n'oubliez pas qu'une fois devenu formateur professionnel vous aurez à le proposer à vos clients vous aussi 😊) pour pouvoir vous consacrer à la formation sereinement.

Le temps est venu pour vous de vendre votre passion, de faire progresser les gens autour de vous et de faire ce que vous aimez le plus : former et partager votre savoir.

Charlotte est à votre écoute
contact@jrp-developpement.fr /
 06 09 47 50 98

1.2.3

Je Révèle mon **P**otentiel



CERTIFICATIONS - QUALIFICATIONS
 CONSEIL - COACHING
 PNL - NEUROSCIENCES

www.jrp-developpement.fr

